

# ЧЕКЛИСТ ПРОДАЮЩЕГО ВИДЕО НА ПРИМЕРЕ ТРЕНИНГА «СЕРИЯ ПИСЕМ НА МИЛЛИОН»

 Шаг № 1 Вы хотели бы получить выгоду X

 Шаг № 2 Интрига этого видео

 Шаг № 3 Обсуждение проблемы


 Шаг № 4 Как решить проблему

 Шаг № 5 Область незнания

 Шаг № 6 Презентация продукта с решением задачи

 Шаг № 7 Визуализация желаемого результата

 Шаг № 8 Что внутри продукта и что получит клиент

 Шаг № 9 Цена и её сравнение с результатом

 Шаг № 10 Страховка гарантией

 Шаг № 11 Призыв к действию